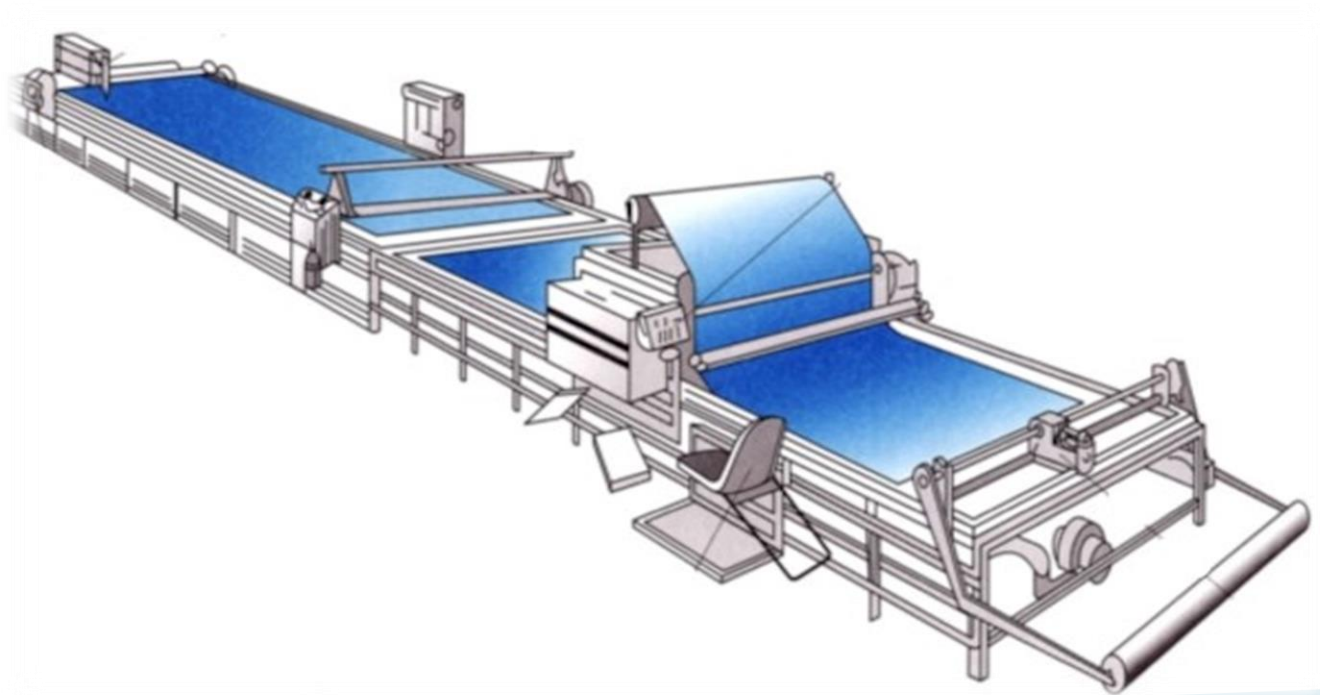


Производство автоматизированных настиловочно-раскройных комплексов для легкой промышленности.



**Направление: Новые приборы и интеллектуальные
производственные технологии.**

Иваново, 2023г

Актуальность автоматизации в легкой промышленности



Не смотря на глобальную автоматизацию процессов в производстве, на подавляющем большинстве предприятий легкой промышленности до сих пор используют ручной труд при раскрое материалов. Это связано с высокой стоимостью автоматизированных раскройных комплексов.

Основные потребители

Проект создания предприятия по производству Автоматизированных Настиловочно–Раскройных Комплексов (АНРК) для лёгкой промышленности.

Целевыми потребителями являются производственно–швейные цеха, предприятия, фабрики с большими объемами производств.

Настилочные и раскройные операции являются ключевыми при производстве одежды. И их автоматизация позволит сэкономить временные, трудовые, энергетические, а при оптимальном интеллектуальном расположении векторов раскроя и материальные ресурсы. А также уменьшит количество простоя при производственном процессе т.к. исключит "человеческий фактор" из производственного цикла.

Объем рынка неограничен, т.к. в России отсутствуют производитель аналогичного оборудования, а импортное оборудование очень дорогое и сроки поставки в Россию от 5–6 месяцев .

Конкурентные преимущества

- **доступная стоимость комплекса, которая в 2–3 раза ниже импортных аналогов;**
- **импортозамещение –отсутствие отечественных производителей аналогичных комплексов;**
- **сроки поставки – до 1 месяца;**
- **уникальность создаваемого комплекса (два в одном, Российское ПО);**
- **минимум рабочих (требуется 2 рабочих в т.ч. оператор);**
- **увеличивается производительность до 10 раз**
- **снижается травматизм и увеличивается техника безопасности, т.к. исключается контакт человека с режущими частями;**

Конкурентные преимущества

- **повышается точность** выкроек за счет интеллектуальной подстройки режущего элемента (скорость, учет офсета, частота и длина амплитуды осцилляции);
- **уменьшаются отходы** материала за счет автоматизированного "умного" расположения элементов раскроя;
- **отпадает необходимость** изготавливать лекала, которые необходимы для ручного раскроя;
- **возможность работы** комплекса 24/7
- **автоматическая–интеллектуальная система** заточки ножа во время работы

Конкурентные преимущества

- **один универсальный раскроечный нож** позволяет резать ткань, кожу(искусственную и натуральную), бумагу, картон, поролон, пенополиуретан и др. мягкие материалы;
- **интерактивная маркировка готовой продукции** – термопринтером с этикетками;
- **генерация различных отчетов** по использованию материальных, рабочих, временных и др. ресурсов;
- **эффективное использование рабочих площадей** – не требуется иметь отдельное место под настиловочный и раскройный столы за счет много порталной системы комплекса;

Способы продвижения комплексов на рынок

- Создание сайта с описанием продукции и обратной связью;
- личные переговоры и встречи с потенциальными потребителями;
- обзвон и рассылка коммерческих предложений потенциальным клиентам;
- размещение объявлений в сети интернет (бесплатные доски объявлений);
- размещение объявлений на специализированных площадках, сайтах и информационном справочнике;
- участие в выставках и форумах легкой промышленности;
- аренда площадок и выставок;
- привлечение дистрибьютеров, дилеров и представителей своей продукции

Аналитика

К сильным сторонам проекта и его конкурентным преимуществам можно отнести:

- самое главное команда образованных, высококвалифицированных с большим опытом в данной сфере единомышленников;
- большой рынок сбыта и практическое отсутствие конкурентов в данной ценовой категории;
- отсутствие отечественных производителей аналогичного оборудования;
- применение современного высокотехнологичного оборудования при сборке комплексов.

Перспектива

В Ивановской области большую роль играет легкая промышленность, которая занимает 28,5% от всей промышленности области и составила 71 млрд.руб. за 2021 год. Этот объем за год вырос на 13,2% относительно предыдущего года.. Ивановская область выпускает 33,2% от всей швейной продукции России.

В региональном центре помимо маленьких и средних предприятий существует несколько больших фабрик, с численностью 3–5 тыс. рабочих, по пошиву одежды работающих как по всей России, так и за рубежом.

Во многих районных городах Ивановской области градообразующими, являются предприятия именно легкой промышленности. Так же очень много небольших и средних цехов с численностью от 10 до 1500 человек, по пошиву одежды.

Если сделать такие комплексы доступными малым и средним предприятиям, то спрос на них будет постоянный.

Команда – это наша самая большая гордость.

Наша команда образованных, высококвалифицированных с большим опытом в данной сфере единомышленников.

Инициатор проекта: Соколов Рафаил Наилович

Опыт в составлении проектов, монтажа и пусконаладочных работ систем безопасности зданий (Лицензия МЧС, Эл.техническая лаборатория, участник семинаров по системам безопасности).

Разработка, изготовление, тестирование и пусконаладочные работы по изготовлению ЧПУ оборудования(3-х, 4-х, 5-и осевые фрезерные, токарные станки) и коммерциализация данных разработок.

Разработка, изготовление, тестирование и пусконаладочные работы по изготовлению вендингового оборудования(автоматов по доочистке и продаже питьевой воды) и коммерциализация данных разработок.составлении технической и проектно-сметной документации.

Образование: ИвГЭУ, инженер по специальности "Промышленная электроника", специализация: "Электронные управляющие и информационные системы"

Команда

Главный–инженер: Д***в С****й В****ч**

Опыт: Старший разработчик программного обеспечения ООО ДевСолюшинс(Akvelon).

Разработка и реализация высоконагруженных программных комплексов, разработка архитектур баз данных.

Разработка, изготовление, тестирование и пусконаладочные работы по изготовлению ЧПУ оборудования(3–х, 4–х, 5–и осевые фрезерные, токарные станки) и коммерциализация данных разработок.

Образование: ИГХТУ, присуждена степень бакалавра "Техники и технологии" по направлению "Химическая технология и биотехнология".

Технолог–конструктор: Н**н В****й Г****ч**

Опыт: Директор ООО "Тринет–СБ". Разработка, монтаж и пуско–наладка систем безопасности зданий.

Образование: ИвГЭУ, инженер по специальности "Промышленная электроника", специализация: "Электронные управляющие и информационные системы"

Инженер–разработчик: Б*в А***й В****ч**

Опыт: Исполнительный директор ООО "М**рТ**с", опыт в управлении компанией с численностью более 1500 сотрудников.

Образование: ИвГЭУ, инженер по специальности "Промышленная электроника", специализация: "Микропроцессорные управляющие и вычислительные системы"

Финансовые прогнозы и ключевые показатели.

Показатели экономической эффективности проекта

Горизонт планирования	10 лет
Выручка, тыс. руб.	1 024 552
Чистая прибыль, тыс. руб.	572 591
Ставка дисконтирования, %	13,4%
NPV проекта, тыс. руб.	289 147
PI проекта	37,14
IRR проекта, %	346,5%
Срок окупаемости, мес.	13,8
Дисконтированный срок окупаемости, мес.	17,1
Рентабельность продаж	55,9%

Рентабельность проекта в 55,9% показывает долю плановой чистой прибыли в выручке предприятия, и говорит что проект успешен.

Срок окупаемости проекта – 13,8 месяцев. Денежный поток проекта становится положительным через 8 месяцев после начала его реализации и делает его привлекательным для инвестиций.

Прогноз плана прибылей и убытков на 10 лет, тыс. руб.

Наименование статьи	1 год	2 год	3 год	4 год	5 год	6 год	7 год	8 год	9 год	10 год
Выручка	36 112	108 840	109 200	109 440	109 680	109 920	110 160	110 400	110 400	110 400
Себестоимость	16 638	36 195	36 904	36 961	37 018	36 102	36 159	36 216	36 216	36 216
Валовая прибыль	19 474	72 645	72 296	72 479	72 662	73 818	74 001	74 184	74 184	74 184
Прочие расходы	1 475	1 257	966	628	235	235	235	235	235	235
Прибыль до налогообложения	17 999	71 388	71 330	71 851	72 426	73 583	73 766	73 949	73 949	73 949
Налог по УСН (доходы-расходы)	3 168	10 708	10 699	10 778	10 864	11 037	11 065	11 092	11 092	11 092
Чистая прибыль	14 831	60 680	60 630	61 073	61 562	62 545	62 701	62 856	62 856	62 856
Чистая прибыль нарастающим итогом	14 831	75 511	136 141	197 214	258 777	321 322	384 022	446 879	509 735	572 591
Рентабельность продаж	41%	56%	56%	56%	56%	57%	57%	57%	57%	57%

ВЫВОД: данный проект является конкурентным и жизнеспособным.

Контакты

- ▶ Инициатор проекта: Соколов Рафаил Наилович
 - ▶ Телефон: +79158130550
 - ▶ Mail: furraf@yandex.ru

